

SOLIDWORKS LÖSUNGEN FÜR UNTERNEHMER & START-UPS

JUNGEN START-UPS BIETET DAS PROGRAMM „SOLIDWORKS FÜR ENTREPRENEURE“ SOFTWARE, SCHULUNG UND CO-MARKETING-MÖGLICHKEITEN KOSTENFREI AN. HIERBEI UNTERSTÜTZEN WIR SIE VON ANFANG AN.

Ein neues Business zu starten ist eine echte Herausforderung - das wissen wir aus eigener Erfahrung. Wie schaffen Sie es, mit geringem Budget, ein neues Produkt zu entwickeln, es für die Fertigung vorzubereiten und zur Marktreife zu bringen? Zusammen mit SOLIDWORKS stehen wir Ihnen als Partner zu Seite. Mithilfe des Programms „SOLIDWORKS for Entrepreneurs“ stellen wir Ihrem Start-up die richtigen Werkzeuge zur Verfügung. Diese bestehen aus SOLIDWORKS Software und gemeinsamen Marketingaktionen. So wird aus einer Idee ein Produkt und aus dem Produkt wird ein erfolgreiches Business.



Warum Sie sich für das Entrepreneur Programm anmelden sollten?

Das Start-up Unternehmen erhält:

- Jeweils bis zu drei Lizenzen der SOLIDWORKS Produkte für CAD, Simulation, Visualisierung und mehr für den Zeitraum von zwölf Monaten
- Online-Schulung mit MySolidworks.com
- Co-Marketing-Möglichkeiten
- Unterstützung bei der Installation durch die Solidpro GmbH
- Hardware zu Vorzugspreisen

Teilnahmeberechtigung

- Bisheriger Gesamtumsatz von bis zu einer Million US-Dollar
- Produkteigenschaften: Physisches Produkt, das in CAD konstruiert werden kann und später hergestellt wird
- Geschäftstätigkeit von weniger als 3 Jahren
- Kein aktueller SOLIDWORKS Kunde

SOLIDWORKS LÖSUNGEN FÜR UNTERNEHMER & START-UPS

WIR ZEIGEN DAS, WAS UNSERE KUNDEN BESSER MACHT –
PERSPEKTIVEN IN 3D UND DARÜBER HINAUS.

LASSEN SIE UNS MACHEN

Wir unterstützen die komplette Wertschöpfungskette unserer Kunden, von der Entwicklung bis hin zur Produktion und Fertigung. Unser Portfolio bietet die besten Rahmenbedingungen für effiziente und qualitätssichernde Prozesse. Von den branchenspezifischen Softwarelösungen SOLIDWORKS, SolidCAM, CAMWorks und Virtual Reality über CAD-Hardware/-Zubehör bis hin zu professionellem 3D-Druck und maßgeschneiderten Software-Lösungen setzen wir alles daran, Mehrwerte für unsere Kunden zu erzielen. Zahlreiche Seminare werden von unseren qualifizierten Trainern an 12 Standorten in ganz Deutschland geleitet. Als Teil des IT-Konzerns Bechtle sind wir zukunftsstark aufgestellt und profitieren durch ein Miteinander in einem großen Netzwerk.

ALLE LEISTUNGEN AUF EINEN BLICK

- Beratung
- Konzeption
- Datenübernahme
- Seminare/Training
- Support/Hotline
- Inbetriebnahme
- Wartung

ZAHLEN UND FAKTEN

- Gründung 1997
- Mitarbeiter 200
- Jahresumsatz 2019 48,9 Mio. €
- Standorte 12 in Deutschland
- Geschäftsführung Werner Meiser, Markus Speiser

ALLE LÖSUNGEN VON UND FÜR SOLIDWORKS

- 2D- und 3D-CAD
- Elektrische Konstruktion
- Simulationslösungen
- Produktdatenmanagement
- CAM
- Technische Kommunikation
- Visualisierung
- Virtual Reality
- 3D-Druck
- Hardware
- Seminare und Webinare